



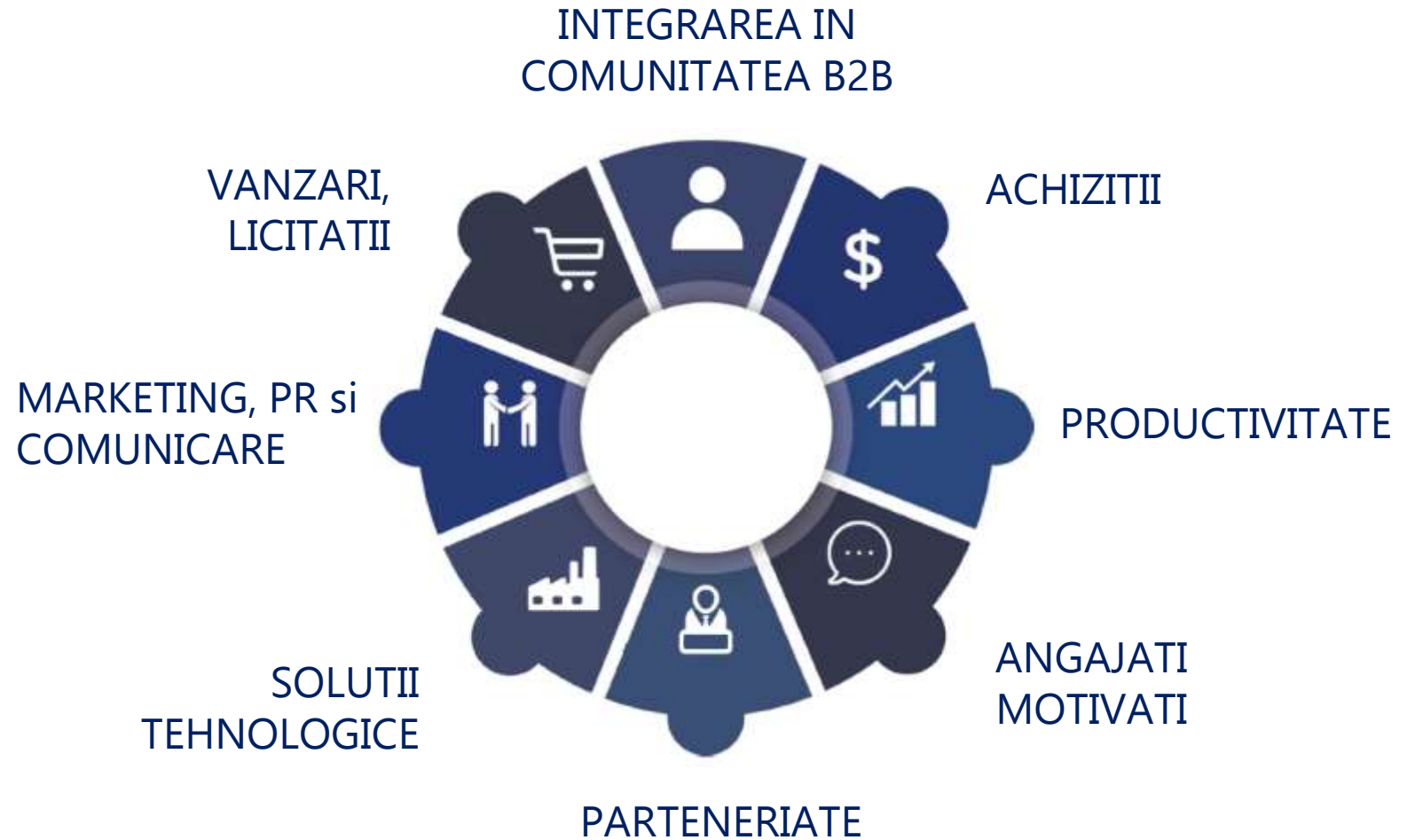
KOMPASS

"In afaceri nu poti lasa
nimic la voia intamplarii"



KOMPASS – solutii B2B complete pentru compania dumneavoastra

Kompass ofera o gama completa de ***servicii, aplicatii si resurse pentru managementul si dezvoltarea companiei, dar si pentru eficientizarea activitatii angajatilor dumneavoastra!***





KOMPASS – solutii B2B complete pentru compania dumneavoastra

APLICATII ONLINE PENTRU ACCES LA DATE , VANZARI, LICITATII si MARKETING

EasyBusiness cu Sales Accelerator

(baze de date
structurate,
actualizate,
complete)

TendersPage

(licitatii publice
internationale)

ByPath

(Big Data si
Sales
Intelligence)

Liste si
baze de date
personalizate

INTEGRARE IN COMUNITATEA B2B, PROMOVARE si VIZIBILITATE, ADVERTISING ONLINE

Booster

Pozitionare
speciala in
cautarile online

Local
Advertising

International
Advertising

TELEMARKETING, LEAD GENERATION, DISTRIBUTIE DIRECTA, MANAGEMENTUL BAZELOR DE DATE

Direct
Marketing

Lead
Generation

Actualizarea,
completarea si
organizarea
bazelor de date

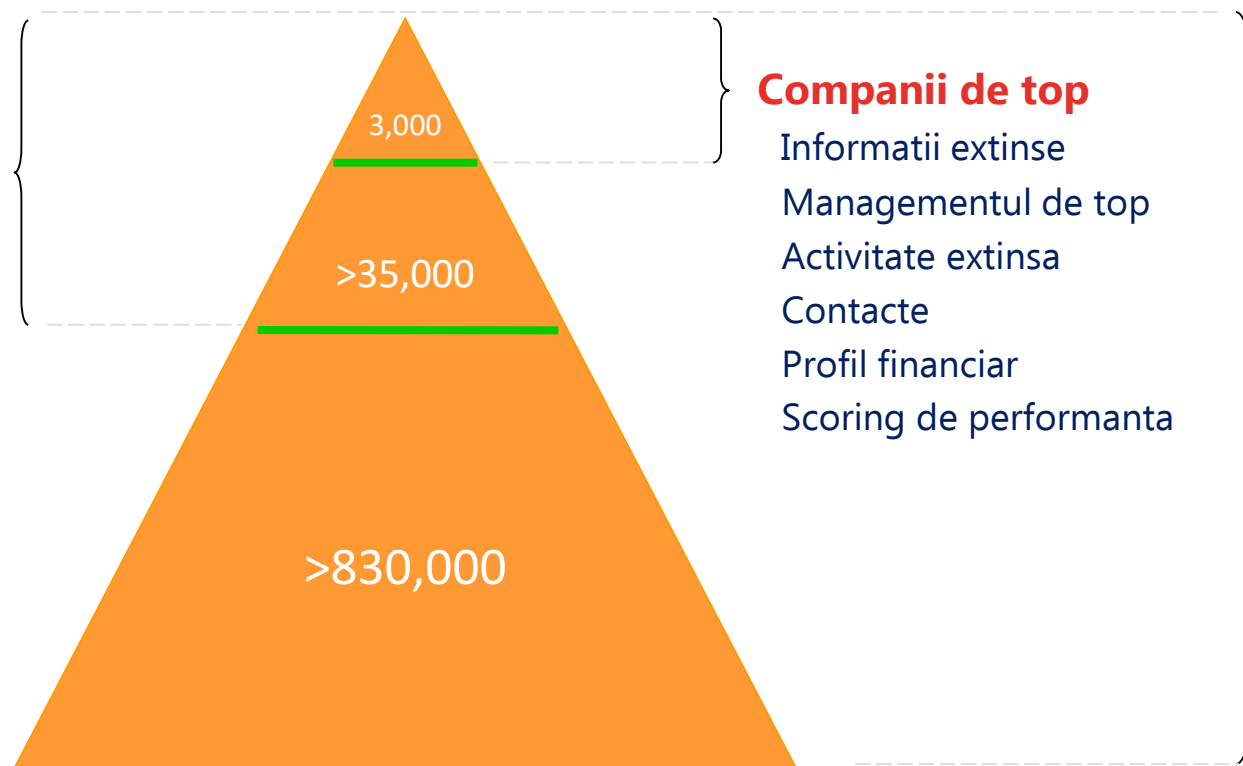
Distributie
Directa
prin posta sau
curier



KOMPASS – baza de date pentru Romania

Companii B2B Kompas*

Profile complete de companie
Manageri si persoane de decizie
Clasificare Kompas sau CAEN
Informatii financiare



* Mai mult de 30 de filtre pot fi aplicate pentru segmentarea bazei de date Kompas



KOMPASS – Baza de date si expunerea la nivel international



Sursa: Google Analytics



EASYBUSINESS - Aplicatie inteligenta de utilizare a datelor structurate (1)



ANALIZE DATALIAATE DE PIATA



SEGMENTARE SI TARGETARE PRECISA



COMUNICARE DIRECTA



STUDIAREA SI INTELEGHEREA CLIENTILOR



LISTE CUSTOMIZATE DE PROSPECTI



ACCES LA DATE DE CONTACT DIRECTE



INFORMATII EXTINSE DESPRE COMPANII



ISTORIC FINANCIAR PE ULTIMII 4 ANI



DATE DE IDENTIFICARE SI CONTACT ACTUALIZATE



EASYBUSINESS - Aplicatie inteligenta de utilizare a datelor structurate (2)

01 ACCES LA O BAZA DE DATE CU UN CONTINUT UNIC, CUPRINZATOR SI ACTUALIZAT

Cifre cheie:

- 45 milioane de companii din peste 70 de tari
- 3,5 milioane de adrese email ale companiilor
- 19 milioane de executivi
- 56k categorii de produse si servicii
- actualizari permanente
- colectarea si validarea datelor la nivel local, in relatie directa cu companiile

02 APLICATIE ALL-IN-ONE, USOR DE FOLOSIT DE TOATE DEPARTAMENTELE FIRMEI

24/7 acces online:

- Nelimitat - profile de companie vizualizate
- Filtre si combinatii multiple de selectie, folosind mai mult de 30 de criterii
- Salveaza, vizualizeaza in comun cu ceilalti utilizatori selectiile
- Alerte – pentru schimbarile la companiile din liste
- Exporta profilele de companie (PDF, CSV, EXCEL)
- Importa propriile fisiere pentru excluderi sau actualizari

03 CONFIGURARE PERSONALIZATA PENTRU ZONA DE ACOPERIRE SI NUMAR DE UTILIZATORI

Poti alege:

mai multe zone de acces la aplicatie

- Tara
- Continent
- Worldwide

un numar nelimitat de utilizatori din cadrul departamentelor cheie ale companiei



TENDERSPAGE – acces la licitatii publice din 250 de tari

Aplicatie online care iti permite extinderea vanzarilor prin **participarea la licitatii sau contactarea companiilor care au castigat licitatiile**, ca subcontractor.

- **Peste 50,000 de licitatii zilnic, din 250 de tari;**
- **Usor de administrat si folosit:** crearea de conturi de acces, urmarirea utilizarii conturilor, crearea unui profil de cautare in doar 5 click-uri.
- **Ajustabila** : orice sursa locala noua de licitatii poate fi adaugata in platforma cu confirmarea Kompass;
- **Rapida** : cautare la nivel mondial cu rezultate in mai putin de 1 minut.





KOMPASS - Campanii de Lead Generation si Direct Marketing

Lead Generation, Optimizarea performantei VANZARILOR

- segmentare, selectie, pre-calificare si calificare prospecti
- research si profilare
- generare de lead-uri de vanzari:
 - **identificare interes** pentru stabilire intalnire
 - pentru a fi contactat pe email sau telefonic
 - pentru a primi oferte personalizate



Research, Management al bazelor de date

- selectie si segmentare dupa criterii specifice
- pregatire baze de date: research, calificare si profilare informatii
- furnizare liste si baze de date segmentate si verificate
- completarea bazelor de date despre segmentul tinta al clientului

Telemarketing, Comunicare B2B

- email / telemarketing, SMS / MMS, promovare online;
- studii de piata si marketing;
- customer satisfaction survey;
- invitatii la evenimente organizate de companie;
- chestionare interactive;
- campanii: dedicate, personalizate, targetate, masurate si analizate



KOMPASS - Beneficiile campaniilor de Direct Marketing

VANZARI

Echipa de vanzari abordeaza direct potentiali clienti, cu sanse mari de conversie:

- economie de timp si bani pentru prospectare si cold calling
- echipa este mai motivata si eficienta
- creste rata de conversie
- baza de date de prospecti calificati

IMAGINE

95% din companiile targetate prin campanii de telemarketing aud numele companiei si vad ca sunt intrebate in legatura cu nevoile si optiunile de contactare.

RELATIA CU CLIENTII

se obtin baze de date actualizate, profilate, cu informatii esentiale pentru precalificare, analiza si vanzare despre actuali sau potentiali clienti

MARKETING

60-70% din companiile targetate pot primi pe email oferta, prezentare, informatii personalizate:

- **50-60% sau chiar 80% open rate vs** 10-12% rata de deschidere mesaje trimise fara telefon prealabil;
- Unique open rate: 10-35% **vs** fara telefon prealabil de numai 8-15%
- CTR: 8-25% **vs.** fara telefon prealabil: 5-12%



KOMPASS – Distributie Directa

Ce putem face pentru compania ta...

- Distribuim materiale de prezentare sau promotionale
- Targetat, in urma unei segmentari riguroase
- Eficient, trimitem doar catre persoanele care pot lua decizia si care au confirmat interesul in urma unei convorbiri telefonice
- Construim pentru tine o baza de date pentru follow-up

... folosind solutiile noastre

Segmentare precisa a bazei de date (localizare, activitate, marime, persoane de decizie...)

Identificarea a persoanei de decizie si confirmare a interesului,
pentru a te feri astfel de costurile ridicate ale trimiterii in masa catre destinatari neinteresati...

Ne ocupam de implicuire sau ambalare, etichetare si trimitere...

Construim o Baza de Date cu persoanele si cu confirmarile de primire



**NOU
!**



KOMPASS - Stabilire de intalniri internationale

Ce putem face pentru compania ta...

Vrei sa iti gasesti clienti noi, distribuitori pentru o anumita piata sau furnizori mai buni?

Cu ajutorul colegilor nostri, putem **sa stabilim si sa programam intalniri directe** cu firmele de care esti interesat din urmatoarele tari:

AUSTRIA, CEHIA, CHINA, COREEA DE SUD, DANEMARCA, GERMANIA, IRLANDA, MAREA BRITANIE, MOLDOVA, NORVEGIA, POLONIA, SLOVACIA, STATELE UNITE

... folosind solutiile noastre

Segmentare precisa a bazei de date (localizare, activitate, marime, persoane de decizie...)

Identificarea a persoanei de decizie si confirmare a interesului pentru intalnire

Programarea si confirmarea intalnirilor





KOMPASS - Baze de date personalizate

Ce putem face pentru compania ta...

- Analiza si diagnoza bazei de date proprii
- Curatare, deduplicare, actualizare pentru cresterea gradului de acuratete
- Completarea continutului cu informatii relevante
- Construim pentru tine o baza de date personalizata

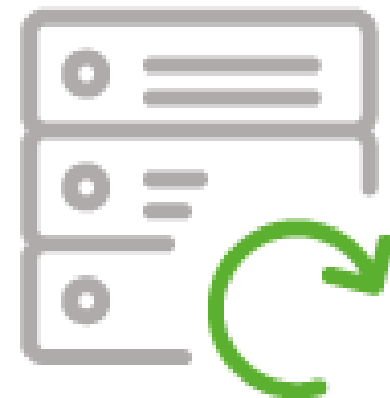
... folosind solutiile noastre

Diagnoza/ Curatare/ Completare a Bazelor tale Date

Ne poti trimite baza ta de date, o analizam si vom actualiza datele incorecte. Putem sa furnizam continut relevant aditional pentru bazele tale de date sau pentru liste, prin preluarea acestuia din propria noastra baza de date despre companii, produse si servicii sau manageri.

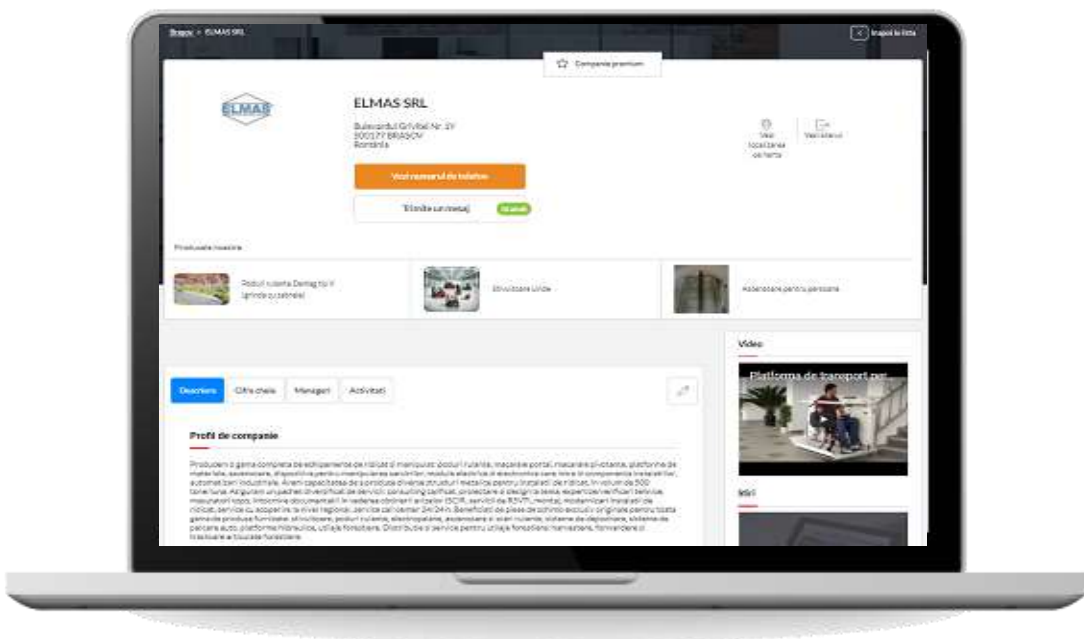
Construim Baze de Date personalizate

In functie de criteriile tale, Kompas iti poate construi o baza de date la cheie.





BOOSTER - promovare si vizibilitate, advertising online (1)



- **BOOSTER integreaza compania, oferta de produse si servicii** in cea mai mare comunitate B2B din lume (11 milioane de companii si 19 milioane de profesioniști, din peste 60 de țări), cu:
 - **Profil digital interactiv complet de companie** cu tot ceea ce poate fi de interes pentru un posibil partener comercial;
 - **Promovarea extinsa a ofertei, cu fise detaliate, cataloage, prezentari video**, toate integrate in sistemul de cautari;
 - **Postari permanente** de noutati despre activitatea companiei;
- Sistem avansat de **management si distributie al Cererilor de Oferta (RFQ)** astfel incat sa primești doar cereri relevante;
- **Advertising targetat**, afisabil in functie de cautarile utilizatorilor.



BOOSTER - promovare si vizibilitate, advertising online (2)

1

**INSEREAZA CAT MAI
MULTE INFORMATII
DESPRE COMPANIE IN
PORTALUL KOMPASS**

*(profil digital interactiv de
companie, fise detaliate
de produse, cataloage,
video, manageri, noutati
etc.)*

2

**OBTII UN RANKING
FOARTE BUN IN
GOOGLE SI IN
CELELALTE MOTOARE
DE CAUTARE**

*(datorita unui SEO foarte
bun al portalului
Kompas si continutului
permanent actualizat)*

3

**GENEREZI CONTACTE
RELEVANTE DE
AFACERI**

*(mesajele completate in
portalul Kompas sunt
distribuite managerilor
conform setarilor tale)*

MONITORIZEAZA SI EVALUEAZA PERMANENT REZULTATELE

Ai acces in aplicatia "Contul meu" de la Kompas la statistici detaliate privind vizualizarile informatiilor din profilul companiei tale. Toti utilizatorii din compania ta au la dispozitie si o mesagerie unde primesc mesajele din portalul Kompas, conform preferintelor tale.





KOMPASS - Cateva dintre companiile care folosesc serviciile noastre



Plăcerea
de a conduce

ORACLE



Microsoft

KAESER
KOMPRESSOREN



Go Further



Tech Data



TÜVRheinland®

Deloitte.

ROFMA
Asociația Română de Facility Management

expertissa
competențe +

EXPORT
AVAMO
profesionalism și calitate

STILL

DEXION

CEFIN
TRUCKS

E Edenred



un!ted media

BusinessTravel

IMPACT
Developer & Contractor





De ce Kompas?

Expertise
B2B Marketing services
Quality content **Data**
International Market **leader**
A **unique** information typology
Digital solutions
Innovative services
Ongoing data **updates**
High performance

**Date complete si foarte buna calitate,
informatii structurate despre companii,
serviciile si aplicatiile inovative,**

fac ca oferta / solutiile noastre sa:

- ✓ Creasca eficienta **prospectarii si vanzarilor;**
- ✓ Faciliteze si sa simplifice **activitatile de marketing;**
- ✓ Ajute la **luarea deciziilor de business in deplina siguranta;**
- ✓ **Creasca eficienta si productivitatea** angajatilor;
- ✓ **Reduca costurile cu achizitiile.**



Kompass Romania srl

str. prof Ion Bogdan, nr. 4-6, etaj 4, sector 1,
010539 Bucuresti

CUI RO9836639, J40/7722/1997

tel. +40 21 317 03 90 | fax +40 21 317 03 93

office@kompass.ro ;

www.kompass.com; www.kompass.ro